

Business Development Manager (m/w/d) Technischer Vertrieb

(6851)

📍 Standort: Steißlingen 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 63000 - 70000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Die apero GmbH steht als gesellschaftergeführtes Unternehmen für Kompetenz und Zuverlässigkeit im Bereich der Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung.

Unser Ziel ist es, Menschen zusammen zu bringen, die zueinander passen, um gemeinsam Aufgaben zu lösen.

Für unseren namhaften Kunden in Steißlingen suchen wir ab sofort, im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung, einen Business Development Manager (m/w/d).

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Zielkundenlisten aufbauen, pflegen und nach Potenzial priorisieren
- Neukunden aktiv per Telefon, E-Mail, LinkedIn, Messekontakt und Kampagnenansprache gewinnen
- Entscheider, Fachansprechpartner und Einflussnehmer bei potenziellen Kunden identifizieren
- Erste Use-Case-Hypothesen aus Branche, Anwendung, Kundenproblem und Produktfit ableiten
- Discovery Calls führen sowie Bedarf, Anwendung, Timing, Entscheidungsstruktur und wirtschaftliches Potenzial qualifizieren
- Kontakte zu qualifizierten Leads, konkreten Anfragen oder frühen Angebotschancen weiterentwickeln
- Markt-, Kunden- und Wettbewerbsinformationen strukturiert zurückspiegeln
- Aktivitäten, Ansprechpartner, Gesprächsergebnisse und nächste Schritte verbindlich im CRM dokumentieren
- Übergaben an technische oder kaufmännische Fachbereiche sauber vorbereiten

Anforderungen

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, Business Development, technischen Vertrieb oder in der aktiven Neukundenakquise
- Freude an Outbound-Vertrieb, Erstansprache, Follow-up und systematischer Marktbearbeitung
- Technisches Interesse sowie die Fähigkeit, kundenspezifische Anwendungen schnell zu verstehen
- Strukturierte, verbindliche und eigenständige Arbeitsweise mit konsequenter CRM-Disziplin
- Sicheres Auftreten in der telefonischen, schriftlichen und persönlichen Kundenkommunikation
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse; weitere Sprachen sind von Vorteil
- Bereitschaft zu Kundenbesuchen, Messekontakten und gelegentlichen Dienstreisen

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

Wir bieten Ihnen:

- Einsatzbegleitung und kompetente Ansprechpartner
- Übertarifliche Vergütung
- Pünktliche Auszahlung des Lohns
- i.d.R. unbefristete Arbeitsverträge
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld

- Individuelle Schulungen/Qualifikation/Weiterbildungen
- Kostenübernahme bei arbeitsmedizinischen Vorsorgeuntersuchungen

Kontakt Daten für Stellenanzeige

apero GmbH
Herr Eduard Ziegel
Geschäftsstellenleiter
Marktplatz 1
88400 Biberach an der Riß
Deutschland

Telefonnummer: +49 (73 51) 82 98 63 20

Faxnummer: +49 (73 51) 82 98 63 36

E-Mail: job@apero.de

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP-DGB

[Impressum](#)